



The future happens here

## **Flächenakquisiteur/in Photovoltaik (deutschlandweit - in Festanstellung)**

**JOB TITEL: Flächenakquisiteur/in Photovoltaik**

**BUSINESS UNIT: FRV Deutschland GmbH**

**ARBEITSORT: Homeoffice**

**VORGESETZTER: Managing Director Germany**

### **Das sind wir:**

FRV wurde 2006 in Spanien gegründet und sorgt mit Projekten in über 30 Ländern dafür, alternative Energien nutzbar zu machen und die Energiewende voranzutreiben. Wir sind einer der weltweit führenden Anbieter von Komplettlösungen für saubere und erneuerbare Energie. Unsere Mission ist es, die Transformation des Energiemarktes anzuführen. Wir glauben an Energiekonzepte, die wirtschaftlich rentabel, nachhaltig und anwenderfreundlich sind. Nur so können wir die Leistungs- und Wettbewerbsfähigkeit unserer Kunden dauerhaft optimieren.

Als Flächenakquisiteur in Deutschland spielst du eine Schlüsselrolle bei der Sondierung und Sicherung von neuen Flächen für Photovoltaik und trägst maßgeblich zum Erfolg des Unternehmens bei. Wir brauchen dich, um viele weitere erneuerbare Projekte zu generieren und umzusetzen!

Wir suchen eine hoch motivierte Person, die unsere Leidenschaft teilt, die Energiewende voranzutreiben und eine lebenswerte Zukunft für nachfolgende Generationen zu sichern.

Als Teil unseres wachsenden Standortes in Deutschland unterstützt du unser Team in der **Projektentwicklung** von deinem Wohnort aus remote.

### **Das sind deine Aufgaben:**

- Aufbau und Pflege von Beziehungen zu relevanten Stakeholdern (insb. Grundstückseigentümern, Bürgermeister/innen, Gemeinden, Anwohnern, Landwirten, Agrargenossenschaften, Entscheidungsträgern)
- Aktive Ansprache von Grundstückseigentümern oder landwirtschaftlichen Pächtern und überzeugende Erklärung der Vorteile einer Zusammenarbeit mit uns sowie Verhandlung von Grundstücksnutzungsverträgen
- Ermittlung von Genehmigungsvoraussetzungen und Verhandlung mit den Behörden
- Teilnahme an Messen, Vorstellung von Photovoltaikprojekten bei Grundstückseigentümern, Anwohnern und in den Gemeinden



The future happens here

### **Das bringst du mit**

- Bevorzugt Erfahrungen in der Grundstücksakquise, z.B. im Immobilienbereich oder den Erneuerbaren Energien, und/oder im Agrarbereich
- Umfangreiche Erfahrung im Vertrieb, auch branchenfremd
- Kenntnisse in der Projektentwicklung, vor allem der Entwicklung von Solar- oder Windenergie, sind ein großes Plus
- Führerschein Klasse B
- Berufsausbildung oder Studienabschluss in einem relevanten Fachgebiet, aber auch Quereinsteiger mit ausgewiesenen Erfolgen im Kundenkontakt sind willkommen

### **Das erwarten wir von einem Mitarbeiter**

- Du bist zielorientiert und motiviert
- Du liebst den Kontakt zum Kunden und baust schnell Beziehungen zu Menschen auf
- Du lernst gerne Neues und hast eine schnelle Auffassungsgabe
- Du bringst Leidenschaft für Erneuerbare Energien mit
- Du kommunizierst verhandlungssicher auf Deutsch und bringst im Idealfall gute Englischkenntnisse mit
- Du bist sehr organisiert, strukturiert und eigenverantwortlich
- Du strebst nach Vertriebserefolgen und hast Lust, etwas zu erreichen
- Du bist innerhalb deiner Region mobil und es macht dir Spaß, Kunden vor Ort zu treffen

### **Das bieten wir**

- Flexible Arbeitszeiten und -orte, mit einem Büro im Herzen von München
- Enge Zusammenarbeit mit den Senior Projektentwicklern möglich
- Ein internationales Umfeld mit viel Anerkennung für den Einzelnen
- Ein gutes Gehalt mit einer sehr interessanten Bonuskomponente
- 30 Tage Jahresurlaub
- Start-up Mentalität bei einem großen, internationalen und prestigeträchtigen Unternehmen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege mit Raum für Gestaltung und Eigenverantwortung

Bei Interesse schreibe uns bitte eine Nachricht unter [info.de@frv.com](mailto:info.de@frv.com). Wir melden uns dann umgehend bei dir.